

Jet Import – Category manager

Category Manager

En tant que Category Manager, vous jouez un rôle clé dans le développement et la mise en œuvre de plans de catégorie visant à accroître notre chiffre d'affaires et à renforcer notre position sur le marché.

Dans cette fonction dynamique, vous apportez des shopper insights pointus et développez, en collaboration avec les équipes commerciales, des stratégies de catégorie percutantes qui permettent non seulement de consolider, mais aussi d'accélérer la croissance chez nos clients.

Vos analyses constituent la base des décisions prises par les Key Account Managers, les équipes field sales, le trade marketing ainsi que par les clients eux-mêmes, faisant de vous un maillon essentiel du département Sales.

Que ferez-vous?

Vous jouez un rôle central dans la transmission des feedbacks précieux provenant du terrain vers les brand owners et vous rapportez directement au Trade Marketing Manager.

Vos responsabilités incluent notamment:

- L'identification du potentiel de croissance de nos marques et catégories de produits auprès de différents clients.
- La maximisation du chiffre d'affaires via:
 1. L'élaboration de recommandations ciblées basées sur des analyses approfondies des clients et des analyses de données concernant les assortiments, les promotions et le positionnement en rayon.
 2. Le développement de stratégies promotionnelles ciblées (y compris le merchandising), adaptées à la catégorie de produits et aux besoins spécifiques des clients.
 3. L'augmentation de la visibilité des catégories grâce à la mise en œuvre d'une vision rayon réfléchie, d'une logique d'assortiment et de promotions pertinentes.
- La participation active à des projets de catégorie pour des clients spécifiques.
- L'analyse, le traitement et le partage d'informations de marché essentielles à la définition de la stratégie future des brand owners.

Qui recherchons-nous?

- Vous êtes titulaire d'un Master, de préférence dans une orientation économique.
- Vous avez un fort esprit commercial et disposez d'au moins 3 ans d'expérience pertinente.
- Une expérience dans le secteur FMCG ? C'est un véritable atout pour nous !
- Grâce à vos solides compétences analytiques, vous comprenez rapidement la dynamique des marchés, des ventes, de la distribution, de la concurrence et du comportement des consommateurs (outils tels que GFK, Nielsen, etc.).

- Vous savez faire la différence ! Votre style de communication inspirant et vos excellentes compétences en présentation vous permettent de capter l'attention et de convaincre.
- Vous combinez vision stratégique et sens aigu des tendances du marché, et les traduisez aisément en idées créatives et rentables.
- Vous gardez votre sang-froid sous pression, travaillez de manière structurée et savez adapter rapidement vos plans dans un environnement en constante évolution.
- Vous parlez couramment trois langues (Néerlandais, Français et Anglais) et êtes à l'aise dans toutes les situations.
- Vous maîtrisez MS Office et les systèmes ERP, que vous prenez en main rapidement et sans difficulté.

Pourquoi choisir Jet Import?

Vous plongez dans l'univers dynamique de Jet Import, entouré(e) de collègues passionné(e)s, entreprenant(e)s et plein(e)s d'énergie. Vous jouez un rôle clé dans la poursuite de la croissance de l'entreprise, le département Sales étant un levier essentiel de notre succès.

Nous vous offrons en outre de nombreuses opportunités d'évolution au sein d'une culture d'entreprise ouverte et stimulante, combinées à un salaire attractif et un package complet d'avantages extralégaux.

<http://www.jetimport.be/nl>