

Account Manager Retail & Impuls

Als **Account Manager Retail & Impuls** ben je verantwoordelijk voor je eigen klantenportefeuille binnen het retail en impuls kanaal. Je bouwt relaties op met je klanten en zorgt ervoor dat zij onze producten kennen, vertrouwen, optimaal promoten en, uiteraard, goed verkopen. Jouw toegewezen regio wordt bepaald op basis van je eigen voorkeur en woonplaats.

Job description

- Je zorgt ervoor dat onze producten correct geplaatst worden in het schap, maximaliseert de distributie van het assortiment, en ondersteunt de winkelier bij de correcte implementatie van alle nationale promoties.
- Daarnaast bouw je aan een goede relatie met je klanten om zo ook lokale acties te onderhandelen die de visibiliteit en verkoop nog verder stimuleren.
- Uiteraard is een correcte opvolging van administratie, gemaakte afspraken, lanceringen van nieuwe producten etc. ook een belangrijk onderdeel van jouw functie.

Profiel

- Naast jouw diploma op Bachelor of Master niveau, herkennen we jou aan je commerciële feeling en je talent om relaties op te bouwen.
- Een eerste relevante ervaring in een commerciële functie of in sales is een troef.
- Ook aan ambitie ontbreekt het je niet: Je bent leergierig, flexibel en een volhouder in hart en nieren.
- Zelfstandig werken en initiatief nemen kan je natuurlijk ook. Af en toe een versnelling hoger schakelen doe je met gemak om je doel te bereiken.

Waarom kiezen voor Jet Import?

Jet Import biedt jou een voltijdse functies waarbij een competitief en volledig salarispakket wordt voorzien in lijn met jouw ervaringen en competenties. Je komt terecht in een professionele omgeving en je krijgt verantwoordelijkheden en ruimte om mee te denken en jou persoonlijk verder te ontwikkelen.