

Jet Import – Category manager

Category Manager

Als Category Manager speel je een cruciale rol in het ontwikkelen en implementeren van categorieplannen die onze omzet verhogen en onze marktpositie versterken.

In deze dynamische rol kom je met scherpe shopperinzichten en ontwikkel je samen met de sales teams krachtige categorie strategieën die de groei bij onze klanten niet alleen bestendigen, maar ook versnellen!

Jouw analyses vormen de basis voor beslissingen van Key Account Managers, field sales, trade marketing én klanten – een onmisbare schakel binnen het Sales Departement.

Wat ga je doen?

Je speelt een sleutelrol in het terugkoppelen van waardevolle feedback vanuit de *'field'* naar de brand owners en rapporteert rechtstreeks aan de Trade Marketing Manager.

Jouw verantwoordelijkheden zijn onder andere:

- Het in kaart brengen van het groeipotentieel van onze merken en productcategorieën bij diverse klanten.
- Het maximaliseren van de omzet door:
 1. Het opstellen van gerichte aanbevelingen op basis van diepgaande klantinzichten en datagestuurde analyses van assortimenten, promoties en bepaling van schapplaatsing.
 2. Het ontwikkelen van doelgerichte promotiestrategieën (inclusief merchandising) op maat van de productcategorie en de specifieke klantbehoeften.
 3. Het vergroten van de zichtbaarheid van de categorieën door het implementeren van een doordachte schapvisie, assortimentlogica en promoties.
- Actief deelnemen aan categorieprojecten voor specifieke klanten.
- Het verwerken en terugkoppelen van marktinformatie die van cruciaal belang is voor het toekomstige beleid van de brand owners.

Ben jij klaar om het verschil te maken? Dan is deze rol voor jou!

Wie zoeken we?

- Je hebt een Masterdiploma, bij voorkeur in een economische richting.
- Je bent commercieel sterk en hebt minstens 3 jaar relevante ervaring.
- Ervaring in de FMCG-sector? Dat is voor ons een enorme meerwaarde!
- Dankzij je scherpe analytische vaardigheden krijg je snel grip op de dynamiek van markten, verkoop, distributie, concurrentie en consumentengedrag (denk aan tools zoals GFK, Nielsen, etc.).
- Je weet indruk te maken! Met jouw inspirerende communicatiestijl en uitstekende presentatievaardigheden weet

je iedereen te boeien en te overtuigen.

- Je combineert strategisch inzicht met een scherp oog voor markttendensen en je vertaalt deze moeiteloos naar creatieve, rendabele ideeën.
- Je blijft rustig onder druk en werkt gestructureerd, maar past je plannen snel aan wanneer de omgeving verandert.
- Je spreekt vloeiend drie talen (Nederlands, Frans en Engels) en weet je makkelijk te redden in elke situatie.
- Je hebt een vlotte klik met MS Office en ERP-pakketten en je maakt ze je eigen zonder moeite.

Klaar om het verschil te maken? We kijken ernaar uit om samen te groeien!

Waarom kiezen voor Jet Import?

Je duikt in de bruisende wereld van Jet Import, waar je omringd wordt door gedreven, ondernemende en energieke collega's. Jij speelt een sleutelrol in de verdere groei van het bedrijf, aangezien het Sales departement een cruciale factor is in ons succes. Daarnaast bieden we je volop mogelijkheden om door te groeien in een open en stimulerende bedrijfscultuur, gecombineerd met een aantrekkelijk salaris en een uitgebreid pakket aan extralegale voordelen. Klinkt dat goed? Dan is dit jouw kans!

<http://www.jetimport.be/nl>